



# WIR SUCHEN SIE

Die s mobile Versicherungsmakler GmbH ist ein Unternehmen der Sparkasse Bremen Gruppe und steht für eine unabhängige und bedarfsgerechte Beratung in den Bereichen **Versicherungen und Baufinanzierung**.

Als Kooperationspartner der Die Sparkasse Bremen AG stehen wir als Expert:innenteam unseren Kund:innen persönlich in den Sparkassenfilialen, per Telefon, E-Mail oder Video neutral zur Seite. Durch unsere Poolpartner, Jung DMS & Cie. und ProHyp, können wir für unsere Kund:innen immer die optimale Lösung am Markt finden.

Eine flache Hierarchie, Flexibilität in den Aufgabenstellungen und ein ausgeprägtes Wir-Gefühl, fördern und fordern persönliches Wachstum und eigenverantwortliches Arbeiten. Im Zuge der Weiterentwicklung unseres Teams suchen wir in Bremen zum nächstmöglichen Zeitpunkt - **Sie!**

Gestalten Sie für unsere Kund:innen und uns die Zukunft mit, als

**vertriebsstarke/r, festangestellte/r Kundenberater:in mit dem Schwerpunkt Versicherungen & Vorsorge.**

## Das bekommen Sie bei uns

- Ein Festgehalt & zusätzliche Provisionen für jeden Vertragsabschluss.
- Monatlich 40 EUR vermögenswirksame Leistungen.
- 30 Tage Jahresurlaub und Urlaubssparen.
- Eine Förderung zur betrieblichen Altersvorsorge.
- Ein betriebliches Krankentagegeld, wenn es mal ernst wird.
- Eine intensive Einarbeitung durch einen persönlichen Paten.
- Eigenverantwortliches Arbeiten & flexible Arbeitszeiteinteilung.
- Technische Ausstattung & Fahrtkostenerstattung.
- Teamgeist & Spaß am gemeinsamen Erfolg.
- Gemeinsame Teamevents, zu denen Sie herzlich willkommen sind.
- Weiterentwicklung & Fortbildungen.
- Ein modernes Arbeitsumfeld in der Bremer Überseestadt und in den Filialen der Sparkasse Bremen.
- Eine sichere Stelle.



## Das wünschen wir uns von Ihnen

Als Kundenberater:in im Vertrieb beraten Sie unsere Kund:innen und die der Sparkasse Bremen kompetent zu allen Versicherungs- und Vorsorgethemen.

Die Beratung erfolgt persönlich vor Ort, in einer der Filialen der Sparkasse Bremen, telefonisch oder digital via E- Mail, Video etc.

- Als Verkaufstalent können Sie sich gut auf die Bedarfe ihrer Gesprächspartner:innen einstellen, reagieren schnell mit einer individuell auf Kund:innen zugeschnittenen Produktlösung und sorgen so für hohe Kundenzufriedenheit und erzeugen damit eine nachhaltige Bindung.
- Mit hoher Serviceorientierung betreuen Sie ihre Bestandskund:innen und gewinnen auch neue Verbindungen dazu.
- Sie arbeiten eng mit den Berater:innen der Sparkasse Bremen zusammen, um für unsere gemeinsamen Kund:innen eine perfekte Lösung zu finden und Synergien optimal zu nutzen.

## Das bringen Sie mit

- Sie haben eine abgeschlossene kaufmännische Ausbildung, z. B. zum/zur Kaufmann/Kauffrau für Versicherungen und Finanzen (w/m/d) oder eine ähnliche Qualifikation mit Sachkundenachweis.
- Auf ihre Berufserfahrung im Versicherungswesen sowie ihr Branchenwissen können wir uns verlassen – von Vorteil sind Kenntnisse im Maklergeschäft.
- Idealerweise haben Sie bereits als Kundenberater:in im Vertrieb gearbeitet oder trauen sich den Kundenkontakt zu. In der Beratung zeigen Sie sich redegewandt, sachkundig und stets Kund:innen- sowie serviceorientiert.
- Mit MS Office kennen Sie sich gut aus und sind gegenüber zukunftsorientierten Arbeitsweisen aufgeschlossen – Stichwort „Digitalisierung“.
- Sie schätzen den Freiraum und das eigenverantwortliche Agieren, die Ihnen die Tätigkeit im Außendienst bietet, genauso wie die Zusammenarbeit mit dem gesamten Team.
- Für Ihre Kundenbesuche benötigen Sie möglichst einen Führerschein der Klasse B.

**Haben Sie Lust auf ein Kennenlernen? Dann schreiben Sie uns doch eine Mail mit ihren Kontaktdaten und wann Sie gut erreichbar sind oder rufen Sie uns einfach an. Wir freuen uns auf Sie!**



s mobile Versicherungsmakler GmbH • Personalabteilung • Susanne Gerke • An der Reeperbahn 2 • 28217 Bremen • 0421 / 179 2283 •  
Susanne.Gerke@mobil-beraten.de



smobileversicherungsmakler



smobileversicherungen



s mobile Versicherungsmakler GmbH