



Die s mobile Versicherungsmakler GmbH ist ein Unternehmen der Sparkasse Bremen Gruppe und steht für eine unabhängige und bedarfsgerechte Beratung im Bereich Versicherungen und Baufinanzierung.

Wir managen die Versicherungen unserer Kunden und Kundinnen, zeigen Optimierungspotenziale auf und bieten eine digitale Übersicht der persönlichen Versicherungssituation. Als Kooperationspartner der Die Sparkasse Bremen AG beraten wir unsere Kunden und Kundinnen persönlich, per Telefon, E-Mail und Chat neutral zu allen Themen rund um Lebens-, Kranken- und Sachversicherungen.

Im Zuge des Ausbaus unserer Gesellschaft suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt in **Bremen** für den Außendienst

vertriebsstarke, festangestellte Kundenberater (w/m/d) mit dem Schwerpunkt Versicherungen und Vermittlung von Baufinanzierungen.

Ihre zukünftigen Aufgaben bei uns

Als Kundenbetreuer (w/m/d) im Vertrieb beraten Sie unsere Kunden und Kundinnen und die der Sparkasse Bremen in allen Versicherungssparten – die Vermittlung von Baufinanzierungen ist perspektivisch angedacht. Die Beratung erfolgt persönlich vor Ort, in einer der Filialen der Sparkasse Bremen, telefonisch oder digital via E-Mail, App, Video, etc.

- Als Verkaufstalent können Sie sich gut auf die Bedarfe Ihres Gesprächspartners einstellen, reagieren schnell mit einem individuell auf den Kunden oder die Kundin zugeschnittenen Produkt und sorgen so für hohe Kundenzufriedenheit und damit eine nachhaltige Bindung.
- Mit hoher Serviceorientierung betreuen Sie Ihre Bestandskunden und -kundinnen und gewinnen auch neue Kunden und Kundinnen.

- Sie arbeiten eng mit den Beratern und Beraterinnen der Sparkasse Bremen zusammen, um für unsere gemeinsamen Kunden und Kundinnen eine perfekte Lösung zu finden und Synergien zu nutzen.

Das bringen Sie mit

- Sie haben eine abgeschlossene kaufmännische Ausbildung, z. B. zum/zur Kaufmann / Kauffrau für Versicherungen und Finanzen (w/m/d) oder eine ähnliche Qualifikation mit Sachkundenachweis.
- Auf Ihre Berufserfahrung im Versicherungswesen sowie Ihr Branchenwissen können wir uns verlassen – von Vorteil sind Kenntnisse in der Vermittlung von Baufinanzierungen.
- Idealerweise haben Sie bereits als Kundenberater (w/m/d) im Vertrieb gearbeitet oder trauen sich den Kundenkontakt zu – in der Beratung zeigen Sie sich redegewandt, sachkundig und stets serviceorientiert.
- Mit MS Office kennen Sie sich gut aus und Sie sind gegenüber zukunftsorientierten Arbeitsweisen aufgeschlossen – Stichwort Digitalisierung.
- Sie schätzen den Freiraum und das eigenständige Agieren, die Ihnen Ihre Tätigkeit im Außendienst bieten, genauso wie die Zusammenarbeit mit dem Team im Innendienst.
- Für Ihre Kundenbesuche benötigen Sie einen Führerschein der Klasse B.

Das bieten wir Ihnen

- Neben einem attraktiven Festgehalt, 30 Tagen Jahresurlaub und Sozialleistungen können Sie zusätzlich mit Provisionen für jeden Vertragsabschluss rechnen.
- Freuen Sie sich außerdem auf eine intensive Einarbeitung durch einen persönlichen Paten, der Sie mit Ihrem neuen Job vertraut macht.
- Sie arbeiten eigenverantwortlich und können sich Ihre Arbeitszeit flexibel einteilen.
- Selbstverständlich sorgen wir dafür, dass Sie unterwegs technisch gut ausgestattet sind und übernehmen auch die Fahrtkosten.
- Die s mobile fördert Ihre Weiterentwicklung bzw. Fortbildung.
- In der Bremer Überseestadt erwartet Sie ein modernes Arbeitsumfeld.
- Die Anstellung erfolgt zunächst befristet, mit der Möglichkeit zur unbefristeten Übernahme.

Sie fühlen sich angesprochen und möchten mit uns gemeinsam dem Bremer Versicherungsmarkt durch faire Beratung einen starken Impuls geben? Dann senden Sie uns bitte Ihre Bewerbung per Mail.

s mobile Versicherungsmakler GmbH

Personalabteilung • Susanne Gerke
An der Reeperbahn 2 • 28217 Bremen

Susanne.Gerke@mobil-beraten.de • www.s-mobile-versicherungsmakler.de