



Die s mobile Versicherungsmakler GmbH ist ein Unternehmen der Sparkasse Bremen Gruppe und steht für eine unabhängige und bedarfsgerechte Beratung in den Bereichen **Versicherungen und Baufinanzierung**.

Als Kooperationspartner der Die Sparkasse Bremen AG stehen wir als Expert:innenteam unseren Kund:innen persönlich in den Sparkassenfilialen, per Telefon, E-Mail oder Video neutral zur Seite. Durch unsere Poolpartner, Jung DMS & Cie. und ProHyp, können wir für unsere Kund:innen immer die optimale Lösung am Markt finden.

Eine flache Hierarchie, Flexibilität in den Aufgabenstellungen und ein ausgeprägtes Wir-Gefühl, fördern und fordern persönliches Wachstum und eigenverantwortliches Arbeiten.

Im Zuge der Weiterentwicklung unseres Teams suchen wir in Bremen zum nächstmöglichen Zeitpunkt - **dich!**

Gestalte für unsere Kund:innen und uns die Zukunft mit, als

vertriebsstarke/r, festangestellte/r Kundenberater:in mit dem Schwerpunkt Versicherungen & Vorsorge.

Das bekommst du bei uns

- Ein Festgehalt & zusätzliche Provisionen für jeden Vertragsabschluss.
- Monatlich 40 EUR vermögenswirksame Leistungen.
- 30 Tage Jahresurlaub.
- Eine Förderung zur betrieblichen Altersvorsorge.
- Ein betriebliches Krankentagegeld, wenn es mal ernst wird.
- Eine intensive Einarbeitung durch einen persönlichen Paten.
- Eigenverantwortliches Arbeiten & flexible Arbeitszeiteinteilung.
- Technische Ausstattung & Fahrtkostenerstattung.
- Teamgeist & Spaß am gemeinsamen Erfolg.

- Gemeinsame Teamevents, zu denen du herzlich willkommen bist.
- Weiterentwicklung & Fortbildungen.
- Ein modernes Arbeitsumfeld in der Bremer Überseestadt und in den Filialen der Sparkasse.
- Eine unbefristete, sichere Stelle.

Das wünschen wir uns von dir

Als Kundenberater:in im Vertrieb berätst du unsere Kund:innen und die der Sparkasse Bremen kompetent zu allen Versicherungs- und Vorsorgethemen. Die Beratung erfolgt persönlich vor Ort, in einer der Filialen der Sparkasse Bremen, telefonisch oder digital via E-Mail, Video, etc.

- Als Verkaufstalent kannst du dich gut auf die Bedarfe deiner Gesprächspartner:innen einstellen, reagierst schnell mit einer individuell auf Kund:innen zugeschnittenen Produktlösung und sorgst so für hohe Kundenzufriedenheit und damit eine nachhaltige Bindung.
- Mit hoher Serviceorientierung betreust du deine Bestandskund:innen und gewinnst auch neue Verbindungen dazu.
- Du arbeitest eng mit den Berater:innen der Sparkasse Bremen zusammen, um für unsere gemeinsamen Kund:innen eine perfekte Lösung zu finden und Synergien optimal zu nutzen.

Das bringst du mit

- Du hast eine abgeschlossene kaufmännische Ausbildung, z. B. zum/zur Kaufmann/Kauffrau für Versicherungen und Finanzen (w/m/d) oder eine ähnliche Qualifikation mit Sachkundenachweis.
- Auf deine Berufserfahrung im Versicherungswesen sowie dein Branchenwissen können wir uns verlassen – von Vorteil sind Kenntnisse im Maklergeschäft.
- Idealerweise hast du bereits als Kundenberater:in im Vertrieb gearbeitet oder traust dir den Kundenkontakt zu. In der Beratung zeigst du dich redegewandt, sachkundig und stets serviceorientiert.
- Mit MS Office kennst du dich gut aus und bist gegenüber zukunftsorientierten Arbeitsweisen aufgeschlossen – Stichwort „Digitalisierung“.
- Du schätzt den Freiraum und das eigenverantwortliche Agieren, die dir die Tätigkeit im Außendienst bietet, genauso wie die Zusammenarbeit mit dem gesamten Team.
- Für deine Kundenbesuche benötigst du möglichst einen Führerschein der Klasse B.

Hast du Lust auf ein Kennenlernen? Dann schreib' uns doch eine kurze Mail mit deinen Kontaktdaten und wann du gut erreichbar bist oder ruf' uns gerne an. Wir freuen uns auf dich.

s mobile Versicherungsmakler GmbH • Personalabteilung • Susanne Gerke
 An der Reeperbahn 2 • 28217 Bremen • 0421 / 179 2283
Susanne.Gerke@mobil-beraten.de • www.s-mobile-versicherungsmakler.de

Instagram: [@smobileversicherungsmakler](https://www.instagram.com/smobilversicherungsmakler)